

Das IOX LAB hat sich als dynamisches Startup seinen Platz auf dem Markt bereits erobert. Der Gründerpreis NRW Gewinner hat es sich zur Mission gemacht, die Innovationskraft von Konzernen und Mittelstand im Bereich Internet der Dinge und Künstliche Intelligenz zu beschleunigen. Getreu dem Motto: „Make Things Not Slides“ lassen wir innovative Ideen real werden. Mit Lean Startup Methoden und dem schnellen Bau von IOT Prototypen begeistern wir unsere Kunden. Wichtig dabei: Der Kunde ist immer im Fokus.

Für den Bereich Sales suchen wir zum nächstmöglichen Startdatum:

Trainee im Bereich IOT Sales (m/w/d)

Das sind Deine Aufgaben:

- Als erster Ansprechpartner für unsere Kunden identifizierst Du gemeinsam mit diesen die individuellen Projektanforderungen
- Du begleitest unsere Kunden eigenverantwortlich in der Customer Journey
- Du koordinierst sämtliche internen Aktivitäten im Sales Prozess
- Du hast Spaß an technischen Themen und kannst unsere Kunden somit optimal beraten
- Du baust die Brücke zwischen unseren Kunden und dem Entwicklungs- und Projektmanagement Team
- Du entwickelst ein Gespür für Potentiale
- Als vollwertiges Mitglied des Sales Teams arbeitest Du mit daran unsere Sales Strategie stetig zu verbessern
- Du bist IOX-Ambassador und knüpfst die richtigen Kontakte

Das bringst Du mit:

- Studium oder Ausbildung – Dein Schwerpunkt steht für uns dabei nicht an erster Stelle
- Erste Erfahrungen im Vertrieb durch Praktika oder Werkstudententätigkeiten sowie ein technischer Background erleichtern den Einstieg
- Du hast Freude an Kommunikation und Überzeugungskraft
- Du analysierst nicht Probleme, sondern suchst Lösungen
- Du bist ein Teamplayer mit exzellenten sozialen Fähigkeiten
- Du bist motiviert Deinen Erfolg selbst in die Hand zu nehmen und Dein Talent dafür zu nutzen
- Du denkst unternehmerisch und arbeitest strukturiert mit hoher Eigenverantwortung
- Dein Vertriebstalent wartet darauf loslegen zu können
- Englisch und Deutsch beherrschst du fließend, weitere Sprachen von Vorteil

Unser Versprechen an Dich:

- Wir bilden Dich aus, weil wir Dich nach Deinem 12-Monatigen Traineeship auch gerne langfristig im Team haben möchten.
- Wir schätzen Individualität, daher gestalten wir Deine Entwicklungs-Roadmap gemeinsam und abgestimmt auf Deine Bedürfnisse. Deine kontinuierliche Weiterentwicklung durch Trainings on-the-job und Mentoring ist unser Ziel.
- Du willst in der Speerspitze der Innovation arbeiten? – Mit IOX bist du am Puls der Zeit.
- Auf dich wartet ein attraktives Traineegehalt mit variablem Anteil.

- Du brauchst Flexibilität? Ob Home Office, Vollzeit oder Teilzeit, wir finden gemeinsam das passende Arbeitszeitmodell für dich.
- Früher Vogel oder Nachteule? Durch die Vertrauensarbeitszeit kannst Du genau dann arbeiten, wenn Du dein volles Potential am Besten abrufen kannst.
- Gemeinsam sind wir unschlagbar, daher verbringen wir gerne Zeit mit dem gesamten Team - im Office oder während eines Team-Events

Du bist auf der Suche nach einem innovativen und dynamischen Team und vielleicht unser „perfect match“?

Dann bewirb Dich bei uns über unser Karriereportal und verrate uns deinen frühestmöglichen Starttermin sowie deine Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Dich und sind bei Fragen gerne für dich da:

Linda Bauer @ Linda.bauer@ioxlab.de

Lucas Wienands @ Lucas.wienands@ioxlab.de

Tel.: +49 211 5455 4890