



DV GROUP, 250 Mitarbeiter, 40 Millionen Euro Umsatz im Jahr 2023, ist der nationale Marktführer für Automatisierungs- und Antriebssysteme, ein Fanuc- und Siemens-Partner.

DV GROUP unterstützt seine Industriekunden durch Dienstleistungen, die in 3 Bereiche unterteilt sind:

- **MAINTENANCE:** Wir sind Experten für Dienstleistungen rund um Antriebs- und Automatisierungsprodukte und -Systeme in Industrieanlagen: Motion Control, Frequenzumrichter, Großantriebe, Robotik-Systeme, CNC-Steuerungen, Motoren, Getriebe.
- **ENGINEERING:** Wir haben ein Team von Ingenieuren und Technikern, das für und mit unseren Kunden an Automatisierungsprojekten, numerischen Steuerungen, Planung und Parametrierung von elektronischen Antrieben, Programmierung von Robotern und SPS-Steuerungen arbeitet.
- **CONTROL:** Wir bieten eine Reihe von Online- und Offline-Dienstleistungen für die vorausschauende Instandhaltung. Durch Vibrationsanalyse, Infrarot-Thermografie oder Lecksuche sind wir in der Lage, den kleinsten Defekt früh zu erkennen und zu qualifizieren und damit das Risiko von Ausfällen zu minimieren.

Im Rahmen ihrer europäischen Entwicklung bietet die DV GROUP eine Stelle für einen Homeoffice-Arbeitsplatz als

Junior Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) Im Raum NRW – Home Office

Aufgaben :

Du bist verantwortlich für die Entwicklung des Geschäftes und des Bekanntheitsgrades des Unternehmens in Deiner Region.

In diesem Zusammenhang hast du die folgenden Aufgaben:

- Hauptansprechpartner für Deine Kunden im Außendienst zu sein
- Deine Ziele und Deine Vertriebsstrategie mit Deinem Regionalmanager zu definieren
- Die Entwicklung und das Follow-up Deines Gebietes in unseren Aktivitäten sicher zu stellen
- An der Erarbeitung von technischen Lösungen und den Kalkulationen für neue Projekte mitzuarbeiten



- Die gute Kommunikation zwischen Deinen Kunden und unseren Technikern zu garantieren
- An Vertriebsmeetings teilzunehmen (Online / Offline)
- An der Entwicklung der Marke „DV GROUP“ und der Kommunikation des Unternehmens teilzuhaben
- An Messen und Kundenpräsentationen teilzunehmen

Erforderliches Profil:

Du kannst mit Menschen umgehen und hast ein echtes Interesse am Verkauf sowie gute technische Kenntnisse. Du beherrschst die üblichen MS-Office-Produkte. Du sprichst fließend Deutsch und gut Englisch. Zusätzliche Französischkenntnisse sind von Vorteil.

Wir bieten Dir:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- 30 Tage Urlaub
- Ein gutes Betriebsklima und ein freundschaftliches Miteinander
- Ein attraktives Gehaltspaket (Fixum + Bonus)
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Eine faire, berechenbare Führung
- Einen PKW der Mittelklasse der auch privat genutzt werden kann

Bist du bereit, unserem dynamischen und leidenschaftlichen Team beizutreten?

Schicke Deine Bewerbung an sebastien.toutain@dv-group.com

www.dv-group.com