



Technischer Vertrieb im Innendienst (m/w/d)

Die Mitarbeiter unseres Vertriebsteams sind die ersten Ansprechpartner für unsere Kunden. Wir suchen einen neuen Kollegen/Kollegin der/die selbstsicher auftritt, die deutsche und bestenfalls auch die englische Sprache gut beherrscht und ein gutes Verständnis für Technik mitbringt. Nicht zu vergessen Ihr „Jagdeifer“ für unser Haus passende und umsatzstarke Kunden zu gewinnen. Denn vor allem über den Aufbau eines wachsenden und von Ihnen in allen technischen Details persönlich betreuten Kundenstamms können Sie Ihre Karriere und Gehaltentwicklung selbst bestimmen. Haben Sie Freude am Verkauf beratungsintensiver Produkte? Dann wartet auf Sie eine reizvolle Aufgabenmischung aus Akquise, technischer Beratung und die Möglichkeit zur Mitwirkung an Marketingaktivitäten. Auch wenn Sie kaum oder nur wenige technische Vorkenntnisse mitbringen, werden wir Ihnen ausreichend Zeit geben und einen festen Ansprechpartner zur Seite stellen, um unsere Leiterplatten-Technologien nicht nur kennen zu lernen, sondern unsere Kunden hierüber auch beraten zu können.

Ansprechpartnerin

Frau Katharina Völker

Geschäftsführerin

karriere@p-c-b.de

[02151 825 303](tel:02151825303)

Das bieten wir

- Sie erwartet ein partnerschaftliches Miteinander in einem familiengeführten Unternehmen mit flachen Hierarchien, unbürokratischen Strukturen und kurzen Entscheidungswegen
- Professionelle Einarbeitung in die Produktwelt Leiterplatte
- Einen festen Mentor/Ansprechpartner*in der Sie durch den Arbeitsalltag begleitet
- **Wir bieten einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive**
- **Attraktives Gehalt (mit Schichtzulagen) und verschiedenen (leistungsorientierten) Prämiensystemen**
- Betriebliche Altersvorsorge
- **Kostenloses Deutschlandticket**
- Wir fördern Ihre individuelle Weiterqualifizierung
- Hohes Maß an eigenverantwortlichem Handeln
- Uns liegen nicht nur unsere Mitarbeiter am Herzen, wir unterstützen auch soziale Projekte in unserer Umgebung

Das erwartet Sie

- Zielgerichtete Neukundengewinnung
- **Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung von bestehenden Kundenbeziehungen**
- Individuelle und lösungsorientierte Kundenberatung
- Selbstständiges Kalkulieren wettbewerbsfähiger Angebote
- **Eigenverantwortliches Verhandeln und Bearbeiten von Angeboten und Aufträgen**
- Betreuen und Pflegen der Adressdatenbank

Das zeichnet Sie aus

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Routinierter Umgang mit MS Office und Aufgeschlossenheit unsere internen Programme zu erlernen
- **Gutes Verhandlungsgeschick**
- Hohe Eigenmotivation und Einsatzbereitschaft
- Englischkenntnisse wünschenswert, aber keine Voraussetzung
- **Selbständige, sorgfältige und lösungsorientierte Arbeitsweise**
- Flexibilität und Teamfähigkeit
- Idealerweise Kenntnisse der Leiterplattentechnik

Seite 1 von 1