

Ein Job mit Potential

Seit über 50 Jahren bringen wir Menschen mit dem zusammen, was sie begeistert. In unseren sechs Fachbereichen Maschinen- und Anlagenbau, Fahrzeugtechnik, Energietechnik, Elektrotechnik sowie Bauwesen & TGA bringen unsere Mitarbeiter ihr Know-How genau dort ein, wo es gebraucht wird - in abwechslungsreichen Engineering-Projekten. Werden auch Sie Teil des Teams und verbinden Sie das klassische Ingenieurwesen mit der digitalen Zukunft.

Wir bieten in unserer Zentrale in Düsseldorf kurzfristig ein

Praktikum als Vertriebsingenieur / Sales Engineer (m/w/d)

Ihr Job

- Sie lernen in unserem Vertriebsteam das nötige Know-how zum Vertrieb von Engineering-Dienstleistungen aus den Bereichen Maschinen- und Anlagenbau, Fahrzeugtechnik, Energietechnik, Bauwesen und Elektrotechnik
- Sie unterstützen uns mit dem Durchführen von Wettbewerbsanalysen und Kundenrecherchen, der Pflege von relevanten Dokumenten und wirken im Stammkundenmanagement mit
- Sie erhalten Einblick in die Angebotskalkulation, die Personaldisposition und die Analyse von Kundenaufträgen
- Sie betreuen eigenständig unsere regelmäßigen Marketingaktionen zur Neukundengewinnung

Ihre Chance

- Werden Sie während Ihres Praktikums Teil eines eingespielten und sympathischen Teams, das Ihnen den Raum gibt, selbst in eigene Aufgabengebiete hinein zu wachsen
- Wir bieten Ihnen flexible Arbeitszeiten und eine fundierte Einarbeitung von unseren Vertriebs-Profis
- Sammeln Sie wertvolle Grundlagen für einen guten Start in eine vielversprechende Karriere als Vertriebsingenieur
- Auch im Praktikum haben Sie die Möglichkeit im Rahmen mobiler Arbeit auch mal von zu Hause zu arbeiten

Ihr Potential

- Mit Freude und Erfolg studieren Sie ein ingenieurwissenschaftliches Fach (Bachelor oder Master)
- Sie haben Spaß und Interesse an vertrieblichen Aufgaben und bringen 3-6 Monate Zeit für das Praktikum mit
- Sie bringen gute MS-Office-Kenntnisse mit und haben idealerweise erste Erfahrung in sozialen Business-Netzwerken wie Xing oder LinkedIn
- Zu Ihren Stärken zählen Sie Ihre kommunikative Art, Ihre EDV-Affinität, Neugier, Engagement, Teamfähigkeit sowie eine selbständige Arbeitsweise
- Mit Ihrer Motivation streben Sie einen spannenden Start ins Berufsleben an, dabei verlieren Sie auch in ereignisreichen Zeiten nicht Ihren kühlen Kopf und Ihren Humor

Weitere Infos

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung mit Angabe der Referenznummer, Ihrer Gehaltsvorstellung, möglichem Eintrittstermin und einem Hinweis, wie Sie auf uns aufmerksam geworden sind.

Ansprechpartner

Herr Domenic Huch
Tel. 0211/983084-30
E-Mail: bewerbung@oub.de

Referenznummer

OB-HU050

Oehmichen & Bürgers

Industrieplanung GmbH
Abteilung Human Resources
Lierenfelder Str. 53
40231 Düsseldorf
www.oub.de/karriere

