

ONE STEP AT A TIME OR
**ALWAYS ONE
STEP AHEAD?**
IT'S A QUESTION OF TASTE.

Werde Teil unseres jungen Teams in Düsseldorf ab August 2019
als Werkstudent (w/m/d) im Bereich Sales:

Das erwartet dich:

- Ein interessanter **Werkstudentenjob**, bei dem du deine Kollegen in den täglichen Aufgaben unterstützt
- Ein dynamisches, internationales Arbeitsumfeld mit starken Marken
- Regelmäßige Feedbackgespräche, um dich in deinen fachlichen und persönlichen Kompetenzen kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Eine attraktive und marktgerechte Vergütung
- Arbeitszeiten, die du flexibel an dein Studium anpassen kannst

Das sind Deine Aufgaben:

- Verantwortung für mehrere Sales & Tracking Reports
- Operative Unterstützung der Key Account Manager: Vorbereitung von Kunden-Meetings, Unterstützung bei der Promotionsplanung, Vorbereitung von Sell-In Präsentationen
- Aktualisierung und Berichterstattung der Sell-In und Sell-Out Daten unserer Kunden
- Analyse der Sell-Out Daten aus unserem Kundenmanagement-Tool
- Bewertung der Marktanteile von Produkten und Kategorien
- Pflege der Master- und Kundendaten
- Volle Eigenverantwortung der von den Key Account Managern zugewiesenen Aufgaben

Das bringst Du mit:

- Fortgeschrittenes Bachelor- oder Masterstudium im Bereich BWL/VWL o.Ä.
- Idealerweise erste praktische Erfahrung in Form von Praktika oder Werkstudententätigkeiten
- Hohe Einsatzbereitschaft & hohes analytisches Denkvermögen
- Kommunikationsstärke sowie eine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- MS-Office Kenntnisse, insbesondere gute Excel-Kenntnisse
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Bewirb dich jetzt über LinkedIn!

<https://www.linkedin.com/jobs/view/1284928000>

