



Du willst Sinnvolles schaffen?

Wir auch!

Sales Manager (m/w/d)

Als Sales Manager liegt Dein Hauptaugenmerk auf der Kundengewinnung und dem Wachstum unseres Unternehmens. Du stellst deinen Neukunden unsere Software vor und entwickelst die Customer Base gemeinsam mit Deinen Kolleginnen und Kollegen weiter.

Deine Aufgaben bestehen darin, eingehende Leads zu bearbeiten und neue Kunden zu gewinnen sowie neue Leads auf Messen und Veranstaltungen zu generieren.

Darüber hinaus gehört der Auf- und Ausbau unserer Vertriebspartnerschaften zu Deinen Aufgaben.

Dein Profil

- Du hast Interesse an der Gesundheitsbranche und willst gemeinsam mit einem starken Team echte Mehrwerte für die Gesundheitsversorgung schaffen
- Du arbeitest stets kundenorientiert und bist ein echtes Kommunikationstalent
- Du hast ein freundliches, gewinnendes und selbstbewusstes Auftreten
- Du bist begeisterungsfähig und erfolgsorientiert
- Du arbeitest selbständig und gewissenhaft
- Du bist digitalaffin und offen für Neues
- Du hast idealerweise bereits Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen
- Dein Talent Kunden zu gewinnen und zu begeistern ist uns wichtiger als eine einschlägige, formale Berufsausbildung

Das erwartet Dich

- Ein respektvolles und verantwortungsbewusstes Team
- Eine spannende Aufgabe und vielfältige Möglichkeiten zur individuellen Weiterentwicklung in einem schnell wachsenden Unternehmen
- Du kannst Deine Arbeitszeit frei gestalten, inkl. Homeofficeregelung
- „Hands-on“-Mentalität und flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und Freiraum für eigene Ideen

Interesse geweckt?

Dann sende uns Deinen Lebenslauf an jobs@dubidoc.de. Wir gehen mit absoluter Diskretion mit Deinen Daten um und melden uns innerhalb von 48 Stunden bei Dir. Gib uns einfach ein Zeitfenster an, in dem wir Dich am besten telefonisch erreichen können.

Bei Fragen kannst Du Dich auch gerne telefonisch bei uns melden: **+49 (0) 201 - 838 860 31**