



## Workshop der Hochschule Niederrhein zum Thema Netzwerken

**Termin: 23. Juni 2022**

**Seminarort: online über Zoom**

**Dauer: 18 – 20 Uhr**

**Teilnehmerzahl: max. 10 Personen**

Mehr als 60 Prozent der Vakanzen in Unternehmen werden über den verdeckten Stellenmarkt – sprich über eine Empfehlung im Netzwerk - besetzt.

In diesem Format entsteht durch aktives Erleben und jede Menge nützlicher Informationen, Tipps und Tricks ein eigenes Netzwerk potenzieller Empfehler und Ideengeber.

Personalberater und Personaldienstleister sind eine sinnvolle Erweiterung des persönlichen Netzwerkes. Welche Besonderheiten sind in der Arbeitsweise dieser Anbieter dennoch zu beachten?

Soziale Netzwerke können das Anbahnen von Kontakten vereinfachen. Wie kann das Web 2.0 auch zur Recherche nach geeigneten Ansprechpartnern sowie Zielfirmen genutzt werden? Wie macht man selbst auf sich und seine Ziele aufmerksam?

### Sie lernen in diesem Format:

- die Scheu vor dem aktiven Netzwerken zu verlieren.
- wie Sie am besten in Kontakt und auf die „Überholspur“ zu neuen Stellen kommen.
- um die Ecke zu denken.

### Ihr Nutzen:

- Sie decken eigene verborgene Fähigkeiten auf.
- Sie profitieren von dem Wert eines belastbaren Netzwerkes.
- Sie vervielfältigen Ihre Kontakte um ein Vielfaches.
- Gruppenimpulse bereichern Ihre persönliche Netzwerkstrategie.

## Die Inhalte:

Wir starten mit einem Blick in die eigene (Netzwerk-)Biographie und formulieren die persönlichen und beruflichen Ziele.

Die Themen:

- Wie funktioniert der verdeckte Stellenmarkt?
- Netzwerken – warum und wie?
- Rolle von Personaldienstleistern und Personalberatern
- Soziale Netzwerke effektiv nutzen
- Der verborgene Wert von indirekten Kontakten
- Networking-Strategien

## Die Trainerin:



## Die Zielgruppe:

- Menschen auf der Suche nach neuen Impulsen und Expertenaustausch
- Menschen im Bewerbungsprozess
- Menschen, die ihre Karriereplanung selbst in die Hand nehmen
- Menschen, die etwas Eigenes auf die Beine stellen wollen

## Anmeldung unter:

**[beate.brungs@hs-niederrhein.de](mailto:beate.brungs@hs-niederrhein.de)**

### Ines Dauth

Diplom-Kauffrau, Evolutionsmanagerin, Arbeitsmarkt- und Netzwerkspezialistin, Trainerin und Coach

Über 20 Jahre Vertriebs- und HR Erfahrung in Konzern- und Mittelstandsstrukturen

Schwerpunkte:

Cross Selling / Business Development, Recruiting / Active Sourcing, berufliche Neuorientierung und Neupositionierung