

WERKSTUDENT (M/W/D) IM VERTRIEBSINNENDIENST

Dein Einstieg in die Welt der erneuerbaren Energien

Arbeite neben dem Studium im Vertriebsteam eines wachsenden Wärmepumpen-Unternehmens, mit freier Zeiteinteilung und persönlichem Coaching.

17 € / Std.

Vergütung

20 Std. / Woche

in den Semesterferien gern mehr

Ab sofort

Start

Willich · Köln

oder remote aus dem Home Office

● Deine Aufgaben

Du unterstützt unser Vertriebsteam dabei, Interessenten kennenzulernen und den Außendienst bestens vorzubereiten.

- Du telefonierst mit Interessenten und findest heraus, ob und wie wir ihnen helfen können.
- Du vereinbarst Termine und stimmst sie mit unseren Kollegen im Außendienst ab.
- Du hilfst bei technischen Berechnungen, Angeboten und Unterlagen.
- Du bereitest Kundengespräche vor und hältst Dokumente und Daten sauber.
- Mit Technik, Disposition und Außendienst arbeitest Du eng zusammen, damit Projekte gut vorankommen.
- Wenn Du Lust hast, packst Du bei internen Vertriebsprojekten mit an, etwa bei Abläufen, Tools oder Auswertungen.

● Dein Profil

Wir suchen jemanden, der Lust hat, dazuzulernen und mit uns etwas aufzubauen. Du passt zu uns, wenn Du:

- an einer Hochschule eingeschrieben bist,
- gern mit Menschen sprichst und am Telefon sicher auftrittst,
- Dich mit Kunden auf Deutsch gut verständigen kannst,
- pragmatisch anpackst und Lösungen findest,
- Dich für Technik, erneuerbare Energien und Handwerk interessierst,
- zuverlässig, strukturiert und freundlich bist.

● Deine Arbeitszeit

MONTAGS

Fester Arbeitstag

Montags brauchen wir Deine Unterstützung. Diesen Tag solltest Du fest einplanen können. Das geht auch komplett remote.

REST DER WOCHE

Frei eingeteilt

Die übrigen Stunden teilst Du Dir komplett frei ein, so wie es zu Deinem Stundenplan passt.

SEMESTERFERIEN

Gern mehr

In den Semesterferien kannst Du gern mehr Stunden übernehmen.

● Was wir Dir bieten

Wir investieren viel in unser Vertriebsteam und ermöglichen Dir einen echten Einstieg in die Welt der erneuerbaren Energien.

01

Schulungen

Zu Vertrieb und Gesprächsführung sowie zu Heizungstechnik, Wärmepumpen und energetischer Modernisierung.

02

Persönliches Coaching

Durch erfahrene Kollegen aus dem Vertrieb und durch unsere Gründer.

03

Branche mit Zukunft

Einblick in Wärmepumpen und Energiewende.

04

Eigenverantwortung

Viel Verantwortung und Raum für Deine Ideen.

05

Perspektive

Gute Chancen auf eine Festanstellung nach dem Studium.

06

Starkes Team

Pragmatisch, hilfsbereit und bodenständig.

Über uns: H&S Energiesysteme ist ein moderner, wachsender Handwerksbetrieb aus dem Rheinland und auf Wärmepumpen spezialisiert. Wir installieren Anlagen von Buderus, Bosch und Vaillant, zuverlässig, transparent und mit Blick auf das, was der Kunde wirklich braucht.

80+

Fachkräfte

3

Standorte: Willich, Köln, Solingen

150+

Jahre Handwerkstradition

● Interesse?

Schick uns einfach Deinen Lebenslauf oder Dein LinkedIn-Profil. Ein Anschreiben brauchst Du nicht.

sonja.dominicus@hs-energiesysteme.de

H&S Energiesysteme

Sonja Dominicus
Senior People & Culture Managerin