



Werkstudent:in

B2B-Vertrieb & Kundenakquise

MODE / TEXTIL (m/w/d)

Ca. 10 Stunden pro Woche · Start nach Vereinbarung

Arbeitsort: hybrid · Vergütung nach Vereinbarung

Du interessierst dich für Mode und möchtest verstehen, wie Marken ihre Produktionspartner auswählen? Bei uns lernst du, passende Unternehmen zu erkennen, ihre Bedürfnisse zu verstehen und daraus eine persönliche Kundenansprache zu entwickeln. Du begleitest den Weg vom ersten Kontakt bis zur konkreten Produktionsanfrage.

Die **Schlei Schneiderei** entwickelt und produziert hochwertige Damenbekleidung für Mode- und Textilunternehmen. Wir begleiten unsere Kunden vom ersten Muster über die Produktionsvorbereitung bis zur Serie - mit eigener Fertigung in Schleswig-Holstein und europäischen Produktionspartnern.

Gemeinsam mit unserer Geschäftsführerin unterstützt du den Ausbau unseres B2B-Vertriebs.

Deine Aufgaben

- Du recherchierst passende Modeunternehmen und erkennst konkrete Anlässe für eine Zusammenarbeit.
- Du findest die zuständigen Ansprechpartner in Produktion, Einkauf und Produktentwicklung - beispielsweise über LinkedIn und Unternehmenswebsites.
- Du entwickelst auf Basis vorhandener Inhalte persönliche Erstansprachen und übernimmst nach deiner Einarbeitung die Kontaktaufnahme.
- Du fasst bei bestehenden Kontakten nach, koordinierst Gesprächstermine und hältst Informationen und nächste Schritte aktuell.
- Du wertest gemeinsam mit uns Antworten, Gespräche und Anfragen aus und entwickelst die Ansprache weiter.
- Du nutzt digitale Recherche- und KI-Werkzeuge und prüfst deren Ergebnisse sorgfältig auf Richtigkeit und Relevanz.

Das bringst du mit

- Du bist eingeschrieben, beispielsweise in BWL, Marketing, Modemanagement oder einem textilbezogenen Studiengang. Andere Studienrichtungen sind ebenfalls willkommen.
- Du schreibst sehr gutes Deutsch und kommunizierst freundlich, klar und verbindlich.
- Du bist neugierig und möchtest verstehen, was Unternehmen brauchen und wie Kaufentscheidungen entstehen.
- Du recherchierst sorgfältig, arbeitest strukturiert und bleibst zuverlässig an Aufgaben dran.
- Du hast Lust auf Kundenkontakt und darauf, eigene Ideen auszuprobieren und aus den Ergebnissen zu lernen.
- Du gehst sicher mit digitalen Werkzeugen um. Erste Erfahrungen mit LinkedIn, KI-Werkzeugen, Recherche oder Vertrieb sind willkommen.

So arbeitest du bei uns

Unser Vertriebsprozess, die Vorgehensweise bei der Recherche und Inhalte für die Kundenansprache sind bereits vorbereitet. Du erhältst klare Anleitungen, konkrete Beispiele und eine persönliche Einarbeitung.

Die ersten Aufgaben gehen wir gemeinsam durch. Anschließend übernimmst du Schritt für Schritt Verantwortung. Bei Fragen hast du eine direkte Ansprechpartnerin. Deine Ideen und Verbesserungsvorschläge sind ausdrücklich willkommen.

Das erwartet dich

Du arbeitest direkt mit der Geschäftsführerin zusammen und lernst, wie Modeunternehmen Produktionsentscheidungen treffen und wie wir daraus passende Angebote entwickeln. Dabei erhältst du Einblick in Kundenakquise, Angebotsprozesse und europäische Modeproduktion. Du siehst, welche Gespräche und Aufträge aus deiner Vorarbeit entstehen, und gestaltest unseren Vertrieb aktiv mit.

Interesse?

Schick deinen Lebenslauf und ein paar Sätze zu deiner Motivation an **jb@schlei-schneiderei.de**. Nenne bitte auch deinen möglichen Starttermin und deine wöchentliche Verfügbarkeit.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Judith Behmer · Schlei Schneiderei