SDR-Rockstar (m/w/d)

B2B Sales & Growth

Rhine Trading GmbH | Krefeld | Feste Anstellung
Homeoffice möglich | Teilzeit | Vollzeit

Einleitung

Du liebst den Moment, in dem ein Deal durchgeht? Und ein „Nein“ ist für dich der Anfang des Gesprächs, nicht das Ende?

Dann suchen wir genau dich. Wir suchen keinen klassischen Verkäufer, der Skripte abliest, sondern einen SDR (Sales Development Representative) Rockstar (m/w/d):

jemanden, der unsere B2B-Kunden begeistert, Türen öffnet und unser Wachstum auf die nächste Stufe hebt.

Aufgaben

Neukundengewinnung: Du identifizierst attraktive B2B-Unternehmen, erreichst die richtigen Entscheider und machst aus kalten Kontakten überzeugte Partner.

Beratung auf Augenhöhe: Du erkennst die Herausforderungen deiner Kunden schnell und zeigst klar, wie unsere Lösung ihr Geschäft voranbringt.

Abschluss und Verhandlung: Du führst Gespräche souverän zum Abschluss und feierst deine Erfolge, auf dem Konto und im Team.

Pipeline-Management: Du behältst deine Leads im CRM-System im Blick und stellst sicher, dass keine Chance ungenutzt bleibt.

Profil

Hunter-Mentalität: Du hast Lust auf Akquise, liebst Herausforderungen und lässt dich von Einwänden nicht aus der Ruhe bringen.

Kommunikationsstärke: Ob am Telefon, im Video-Call oder schriftlich: Du gewinnst Menschen schnell für dich und deine Idee.

Macher-Mentalität: Du arbeitest selbstständig und zielorientiert und willst stets das Maximum herausholen.

Erfahrung: Idealerweise bringst du erste Erfolge im B2B-Vertrieb mit. Quereinsteiger mit klarem Willen sind ebenso willkommen.

Wir bieten

Leistung, die sich auszahlt: Ein attraktives Fixgehalt plus eine nach oben offener Provision. Dein Einsatz bestimmt dein Einkommen.

Modernes Arbeitsumfeld: Professionelle Tools, kurze Entscheidungswege und schlanke Abläufe ohne unnötige Bürokratie.

Echter Teamgeist: Wir treiben uns gegenseitig an, teilen Best Practices und feiern jeden großen Abschluss gemeinsam.

Freiheit: Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, remote zu arbeiten.

Weitere Informationen

Bereit für die Bühne? Verzichte auf das klassische Anschreiben.

Zeig uns in drei Sätzen, warum du unser nächster Revenue Rockstar bist, sende eine E-Mail an: **jobs@rhine-trading.de**

Wir freuen uns auf dich.