

Starte  
jetzt  
mit uns!

Bewirb dich direkt bei  
**#teamsellwerk**

Wir suchen dich als

## Werkstudent (m/w/d) Terminierung im Bereich Sales - Onlinemarketing

„Mutig. Offen. Neugierig? Dann komm zu uns!“

**Standort:** Düsseldorf

**Einstieg:** ab sofort    **Umfang:** ca. 15-20 Stunden/Woche

### Über uns

SELLWERK ist der starke Partner des Mittelstands – digital, lokal und persönlich. Als innovatives Online-Marketing-Unternehmen bringen wir Unternehmen dort sichtbar nach vorne, wo ihre Kunden suchen: im Netz. Gemeinsam mit unserem Vertriebsteam machen wir regionale Marken digital erfolgreich.

### Das erwartet dich bei uns

- Einblick in den digitalen Vertrieb eines erfolgreichen Online-Marketing-Unternehmens
- Faire Bezahlung auf Werkstudentenbasis
- Flexible Arbeitszeiten (kein mobiles Arbeiten)
- Intensive Einarbeitung und laufende Unterstützung durch erfahrene Kolleg:innen
- Ein motiviertes Team, das Spaß an dem hat, was es tut

### Neugierig?

Schick uns deinen Lebenslauf und ein paar kurze Zeilen, warum du Lust auf diese Aufgabe hast, an:

**saskia.florack@sellwerk.de**



Saskia Florack  
saskia.florack@sellwerk.de  
0211 77 73 - 354

Jetzt  
bewerben!

### Deine Rolle

Du unterstützt unsere Sales Manager bei der **aktiven Neukunden-Terminierung** und sorgst mit deinem Talent für Kommunikation und Begeisterung dafür, dass unsere Beratung dort ankommt, wo sie gebraucht wird – bei Unternehmerinnen und Unternehmern aus ganz NRW. Dabei **arbeitest du mit vorqualifiziertem Datenmaterial**, das dir unser Team zur Verfügung stellt – **keine Recherche notwendig**. Du konzentrierst dich voll und ganz auf das Gespräch!

### Deine Aufgaben

- Telefonische Ansprache potenzieller Neukunden – KEIN Verkauf am Telefon
- Vereinbarung von qualifizierten Beratungsterminen für unsere Sales Manager
- Kurze Dokumentation der Gespräche im CRM-System
- Zusammenarbeit mit unseren Vertriebsexperten zur Optimierung der Ansprache

### Das bringst du mit

- Eingeschriebener Student (m/w/d), idealerweise mit Fokus auf Kommunikation, Wirtschaft, Marketing oder Psychologie
- **Lust auf Telefonie und keine Scheu vor dem ersten "Nein"**
- Offen, neugierig, mutig – du bist eine kommunikative Persönlichkeit mit positiver Energie
- Du hast ein gutes Gespür für Gesprächsführung und bist eloquent
- Du bist digital unterwegs, beherrscht gängige Online-Tools und bist schnell im Erfassen neuer Systeme