

Sales Manager West (m/w/d) - Mode, Outdoor & Nachhaltigkeit

Mit Greenbomb schaffen wir seit 2015 nachhaltige Mode mit der Mission, Menschen mit einem guten Gefühl durch den Alltag zu begleiten.

Groß geworden sind wir durch die starken Beziehungen zu über 350 Händlerinnen in Europa. Diese begeistern wir vor allem über unsere besonderen Motive auf hochwertigen, nachhaltigen Textilien. Darunter vor allem T-Shirts, Sweatshirts und Socken - aber auch eine wachsende Active-Wear Sparte.

Wir sind ein junges, inhabergeführtes Team mit Offices in Essen und Halle (Saale), das flache Hierarchien nicht nur verspricht, sondern lebt. Bei uns zählt die beste Idee, nicht der Titel.

Um mit Greenbomb im Westen Deutschlands erfolgreich zu wachsen, suchen wir dich.

Aufgaben

Du bist der Motor unseres Wachstums im Westen. Du liebst den Kontakt zu Menschen und brennst für das Thema Mode.

- **Vertrieb mit Herz:** Du betreust unsere Bestandskunden im Modeeinzelhandel und gewinnst aktiv neue Partner (Boutiquen, Concept Stores, nachhaltige Fachhändler, Outdoorläden) für unsere Philosophie.
- **Kollektionspräsentation:** Du präsentierst unsere Kollektionen mit Fokus auf Materialqualität und Nachhaltigkeit. Du kannst die Story hinter der Bio-Baumwolle und der Merino-Wolle lebendig vermitteln.
- **Netzwerken:** Du baust langfristige Partnerschaften auf und bist das Gesicht von Greenbomb in deiner Region.
- **Messearbeit:** Du begleitest unser Team auf mehrere Messen und Showrooms im Jahr, um Bestandskunden zu betreuen und neue Partner zu erreichen

Qualifikation

- **Kommunikationstalent:** Du hast "Lust auf Menschen". Du telefonierst gerne, besuchst Partner vor Ort und überzeugst durch deine authentische Art.
- **Freiheitsliebe:** Du arbeitest gerne unternehmerisch und strukturierst deine Arbeit, Termine und Fahrten in Eigenregie. Dabei bist du auch problemlos mehrere Tage am Stück unterwegs.
- **Lust auf Mode & Nachhaltigkeit:** Du hast ein Gespür für Mode und identifizierst dich mit einem nachhaltigen Lebensstil.
- **Affinität zu Natur & Textil:** Ein Grundverständnis für hochwertige Materialien (wie unsere Merino-Serie für Trekking & Alltag) hilft dir, die Vorzüge unserer Mode technisch und emotional zu erklären.

Benefits

- **Freies Arbeiten:** Deine Basis ist in Essen, aber dein Arbeitsalltag findet - je nach Wunsch - primär bei dir zu Hause und direkt bei den Kunden vor Ort statt. Du genießt volle Flexibilität in deiner Tourenplanung.
- **Eine attraktive Vergütung:** mit kompetitivem Festgehalt und zusätzlicher erfolgsorientierter Provisionierung. Bei einer 38h-Woche.
- **Wachstum:** Du hast die Chance, die Entwicklung einer aufstrebenden nachhaltigen Marke aktiv mitzugestalten - und entsprechend daran zu partizipieren.
- **Firmenwagen:** Ein attraktives Fahrzeug (inkl. Tankkarte & Privatnutzung) – wir setzen hier gerne auf E-Mobilität, passend zu unserer Philosophie.
- **Junges Team, kurze Wege:** Wir sind ein schmales, ambitioniertes Team, in dem jeder den anderen unterstützt, die beste Idee gewinnt und Probleme schnell gelöst werden.

Du willst nicht nur verwalten, sondern gestalten?

Du hast Lust, Greenbomb im Westen dein Gesicht zu geben? Wir suchen keinen Standard-Lebenslauf, sondern eine Persönlichkeit mit Leidenschaft. Schick uns einfach deinen CV per E-Mail – wir freuen uns, dich kennenzulernen!

[https://join.com/companies/greenbomb/15893789-sales-manager-west-m-w-d-mode-outdoor-und-nachhaltigkeit?](https://join.com/companies/greenbomb/15893789-sales-manager-west-m-w-d-mode-outdoor-und-nachhaltigkeit?utm_medium=social_sharing&utm_source=copy_link)
[utm_medium=social_sharing&utm_source=copy_link](https://join.com/companies/greenbomb/15893789-sales-manager-west-m-w-d-mode-outdoor-und-nachhaltigkeit?utm_medium=social_sharing&utm_source=copy_link)